

Digitalisierungs-Analyse

Für die Firma: Musterfirma GmbH






Bedarf, Kosten, Fördermittel

Warenwirtschaft

Auf Basis Ihrer Angaben empfiehlt es sich, über die Einführung eines geeigneten Systems nachzudenken, das die bestehenden Engpässe im Unternehmen löst.






Mit einem vernünftigen Warenwirtschaftssystem werden Ihre Verkäufer optimal unterstützt. Dazu gehört u.a.

 Zeit-/Kostensparnis  Umsatzsteigerung  Transparenz & Kontrolle

Angebote und Kalkulationen können schnell und einfach erstellt werden, da Preise und Konditionen zentral und Kundenindividuell gespeichert sind.	
Informationen über Lagerbestände, Beschaffungszeiten etc. stehen bei der Auftragserfassung direkt zur Verfügung.	 
Ihren Verkäufern stehen alle Informationen über Auftragsstatus und Auftragsfortschritt zur Verfügung, um Ihre Kunden auf dem Laufenden zu halten.	 

Mit einem gut integrierten Warenwirtschaftssystem können im Bereich des Einkaufes und der Disposition deutliche Vorteile erzielt werden:

 Zeit-/Kostensparnis  Umsatzsteigerung  Transparenz & Kontrolle





Das System errechnet den idealen Bestellzeitpunkt selbstständig, sodass keine unnötige Kapitalbindung oder Lieferverzögerungen entstehen.	
Eine detaillierte und zentrale Zuordnung von Lieferanten und deren individuellen Konditionen verhindern Fehler bei der Kalkulation der Beschaffungskosten und reduzieren unnötige Lieferantenanfragen.	 
Ihr Einkauf hat ohne Zusatzaufwand sofort im Blick, welche Bestellung wann überfällig wird. Mahnungen und Erinnerungen an den Zusagetermin können automatisch oder per Knopfdruck erzeugt und an den Lieferanten gesendet werden.	 

MDE im Verkauf

Auf Basis Ihrer Angaben empfiehlt es sich, über die Einführung eines geeigneten Systems nachzudenken, das die bestehenden Engpässe im Unternehmen löst.

Ihr Außendienst kann mit mobilen Anwendungen auf Smartphone, Tablets oder Notebooks unterwegs direkt Informationen aus Ihrer Warenwirtschaft abfragen bzw. erfassen. Dazu gehören u.a.

 Zeit-/Kostensparnis  Umsatzsteigerung  Transparenz & Kontrolle

Aktuelle Informationen über Ihre Artikel (Preise, Bestände, Eigenschaften), über Ihre Kunden (Ansprechpartner, Adressen, Offenen Posten) oder aller Angebote und Aufträge, die bei jeweiligen Kunden aktuell offen sind.	  
Direkt beim Kunden vor Ort können Angebote oder Aufträge erfasst oder Kundendaten ergänzt werden. Zeitaufwendiges Nacharbeiten entfällt und Rückfragen können direkt geklärt werden.	

Kundenverwaltung (CRM)

Auf Basis Ihrer Angaben empfiehlt es sich, die bestehenden Prozesse und Systeme genau zu analysieren und gemeinsam so zu optimieren, dass die bestehenden Engpässe beseitigt werden.

Ein modernes und integriertes CRM System kann Ihr Verkaufsteam effektiv in der Akquise und dem Auftragsabschluss unterstützen:

 Zeit-/Kostensparnis  Umsatzsteigerung  Transparenz & Kontrolle

Ihre Verkäufer können durch Übersicht und geschickte Führung durch das System keine Verkaufschance mehr verpassen. Es ist zu jederzeit klar, was, wann in welchem Vorgang getan werden muss.



Sonderaktionen oder gezieltes Upselling können durch passgenaue Selektionen selbst bei vielen tausend Kontakten in kürzester Zeit durchgeführt werden.







Produktionsplanung

Auf Basis Ihrer Angaben empfiehlt es sich, über die Einführung eines geeigneten Systems nachzudenken, das die bestehenden Engpässe im Unternehmen löst.

Durch ein funktionsstarkes Produktionsplanungssystem, können Sie Fehler in Ihren Fertigungsprozessen verhindern sowie erleichtern und beschleunigen deren Durchführung:

 Zeit-/Kostensparnis  Umsatzsteigerung  Transparenz & Kontrolle

Stücklisten und Arbeitspläne werden vollständig im System hinterlegt und können zu jedem Produktionsschritt zentral abgerufen werden.	 
Die Maschinenbelegung und Auftragspriorisierung werden bei Veränderungen der Ressourcen (Maschinen, Personal, Material) oder bei manueller Prioritätsänderung automatisch neu berechnet.	 

BDE / Zeiterfassung in der Produktion

Auf Basis Ihrer Angaben empfiehlt es sich, die bestehenden Prozesse und Systeme genau zu analysieren und gemeinsam so zu optimieren, dass die bestehenden Engpässe beseitigt werden.

Eine Zeit- und Betriebsdatenerfassung liefert Ihnen wertvolle Informationen für die Produktionsabläufe und die Auftragsnachkalkulation.

 Zeit-/Kostensparnis  Umsatzsteigerung  Transparenz & Kontrolle

Die Zeit- und Betriebsdatenerfassung liefert exakte Werte für die Vor- und Nachkalkulation von Aufträgen und Produkten.







Lagerverwaltung

Auf Basis Ihrer Angaben empfiehlt es sich, über die Einführung eines geeigneten Systems nachzudenken, das die bestehenden Engpässe im Unternehmen löst.

Eine Zeit- und Betriebsdatenerfassung liefert Ihnen wertvolle Informationen für die Produktionsabläufe und die Auftragsnachkalkulation.

 Zeit-/Kostensparnis  Umsatzsteigerung  Transparenz & Kontrolle

Fehlerhafte Bestände werden durch eine zentrale Verwaltung und automatischen Prüfroutinen verhindert. Vor allem die automatische Buchung von Lagerbewegungen in Folge von Verkaufs-, Einkaufs- und Produktionsaufträgen vereinfacht die Lagerführung erheblich.	 
Eine vollautomatische Lagerplatzverwaltung erlaubt auch ein chaotisches Lagersystem. Auf diese Weise wird der verfügbare Lagerplatz optimal ausgenutzt.	
Die automatische Erzeugung von Inventurlisten und Abbildung unterschiedlichster Inventursysteme reduzieren den Aufwand bei Inventuren erheblich.	

MDE im Lager

Auf Basis Ihrer Angaben empfiehlt es sich, über die Einführung eines geeigneten Systems nachzudenken, das die bestehenden Engpässe im Unternehmen löst.

Auch durch eine mobile Datenerfassung im Bereich des Lagers können die Abläufe weiter verbessert werden:

 Zeit-/Kostensparnis  Umsatzsteigerung  Transparenz & Kontrolle

Durch die unmittelbare Verbuchung von Lagerbewegungen sowie der zeitnahen Meldung von Fehlbeständen sind Lagerbestände stets auf dem aktuellen Stand.



Rechnungswesen

Auf Basis Ihrer Angaben empfiehlt es sich, die bestehenden Prozesse und Systeme genau zu analysieren und gemeinsam so zu optimieren, dass die bestehenden Engpässe beseitigt werden.

Mit einem modernen System für das Rechnungswesen erleichtern Sie die Fakturierung und schaffen die Möglichkeit für schnelle Auswertungen und Analysen.

 Zeit-/Kostensparnis  Umsatzsteigerung  Transparenz & Kontrolle

Das System erkennt automatisch wann welche Rechnung überfällig ist und nimmt die Positionen nach individuellen Vorgaben in den Mahnlauf auf. So lassen sich z. B. auch Mahnstops für bestimmte Kunden oder abweichende Erinnerungen für bestimmte Kundengruppen hinterlegen.



Dokumentenarchivierung

Auf Basis Ihrer Angaben empfiehlt es sich, die bestehenden Prozesse und Systeme genau zu analysieren und gemeinsam so zu optimieren, dass die bestehenden Engpässe beseitigt werden.

Ein modernes System zur Dokumentenarchivierung reduziert nicht nur den Aufwand aller Prozesse im Unternehmen, in die Dokumente eingebunden sind, sondern sorgt ebenso für Kostenreduktion und Sicherheit bei der Dokumentenaufbewahrung und Vernichtung.

 Zeit-/Kostensparnis  Umsatzsteigerung  Transparenz & Kontrolle

Jedes Dokument ist vorgangsbezogen abgelegt und kann von jeder sinnvollen Position im System aus aufgerufen werden. Zudem lässt sich jedes Dokument über eine Volltextsuche über Stichworte herausfiltern und binnen Sekunden finden.



Zusammenfassung der empfohlenen Handlungsschritte

Warenwirtschaft	Einführung
MDE im Verkauf	Einführung
Kundenverwaltung (CRM)	Prozessberatung
Produktionsplanung	Einführung
BDE / Zeiterfassung in der Produktion	Prozessberatung
Lagerverwaltung	Einführung
MDE im Lager	Einführung
Dokumentenarchivierung	Prozessberatung

Investition

Die Einführung eines Warenwirtschaftssystems INKLUSIVE der Zusatzsysteme Verkauf, MDE im Verkauf, Produktionsplanung, Lagerverwaltung liegt üblicherweise in einem Investitionsbereich von 20.820,00-31.230,00 €.

Für die Systeme Kundenverwaltung (CRM), BDE / Zeiterfassung in der Produktion, Dokumentenarchivierung wollen Sie auf den bereits vorhandenen Lösungen aufbauen. Gerne unterstützen wir Sie in einer persönlichen Prozessanalyse, wie die vorhandenen Probleme abgestellt werden können.

Förderfähigkeit

Laut Ihren Angaben beschäftigen Sie weniger als 100 Mitarbeiter und Ihr Umsatz liegt unter 20 Mio. Euro. Demnach haben sie voraussichtlich Anspruch auf Förderung aus dem Programm go-digital für eine Beratung und konkrete Umsetzung Ihres Digitalisierungsprojektes. Beratungsleistungen werden mit einer Förderquote von 50 Prozent auf einen maximalen Beratertagesatz von 1.100 Euro (ohne Mehrwertsteuer) gefördert. Der Förderumfang beträgt maximal 30 Beratertage in einem Zeitraum von bis zu 6 Monaten. Wir übernehmen für Sie die Gesamtverantwortung für das Projekt und die Antragsstellung beim Projektträger.

Unser Beratungs- & Umsetzungsangebot

Gerne möchten wir Sie überzeugen, mit uns den nächsten Schritt zu gehen. Lassen Sie uns über Ihr Vorhaben sprechen. Sie erreichen die freundlichen Menschen bei softwareproduktiv zur Terminvereinbarung telefonisch unter 02871 234 35-0 und per E-Mail an info@softwareproduktiv.de.

Wir steigern die Produktivität von kleinen und mittelständischen Unternehmen mit verständlicher Beratung und maßgeschneiderter, betriebswirtschaftlicher Software.

- Weniger verwalten
- Mehr verkaufen
- Besser steuern

Unsere Herangehensweise trägt entscheidend zum Gelingen Ihrer Digitalisierungsprojekte bei. Die Art und Weise ist dabei noch wichtiger als Softwarekompetenz und Produktauswahl.

- Verstehen und verstanden werden.
- Die Systeme müssen sich anpassen, nicht Ihr Unternehmen.
- Agil, flexibel und praxisorientiert.

Wir lieben keine Software, sondern sind fasziniert von den Uhrwerken erfolgreich funktionierender Unternehmen.

- Werte schaffen
 - Menschen wertvoll einsetzen
 - Für jedes Unternehmen die passende Technologie
-

Mehr Informationen unter www.softwareproduktiv.de